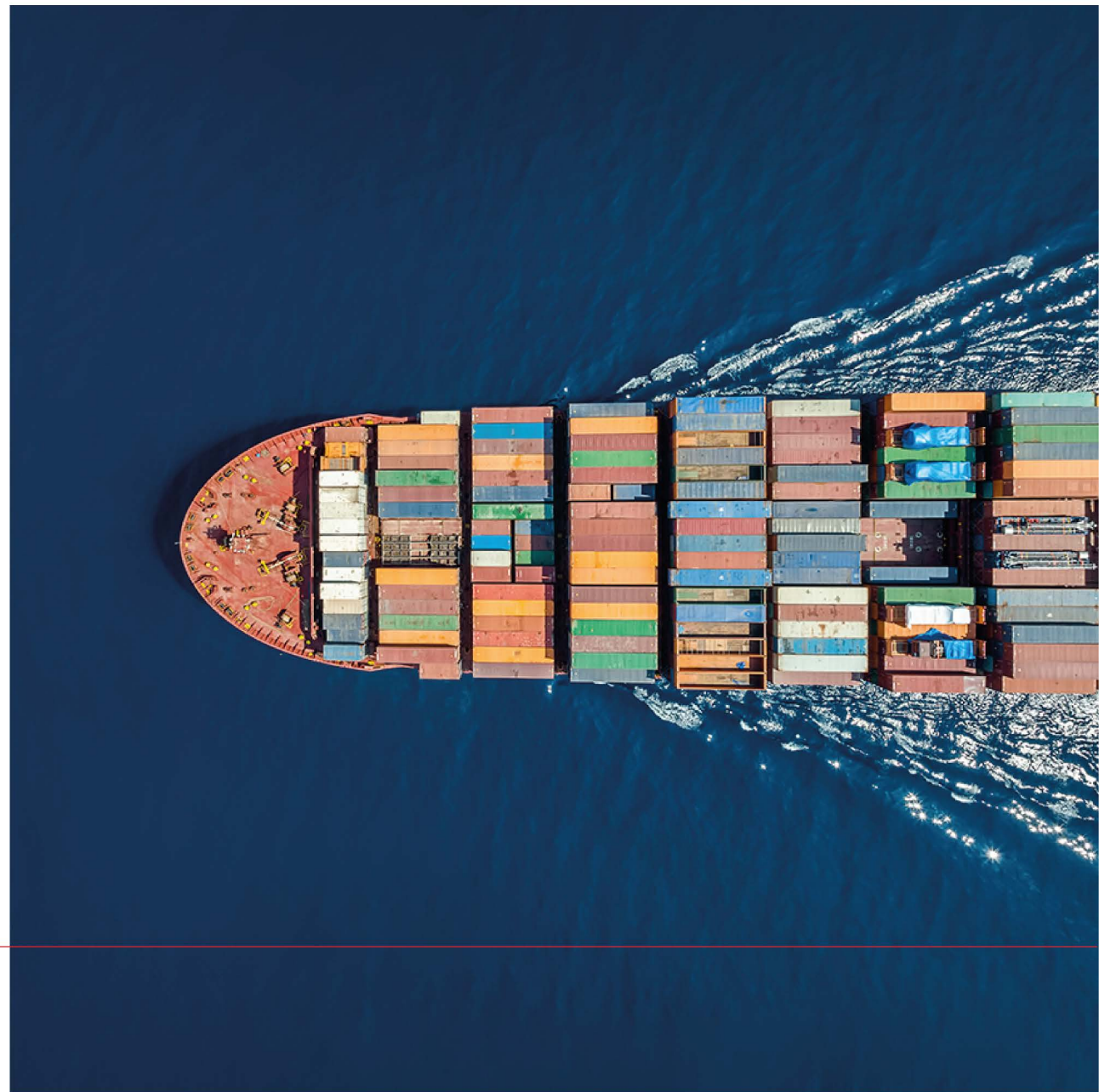




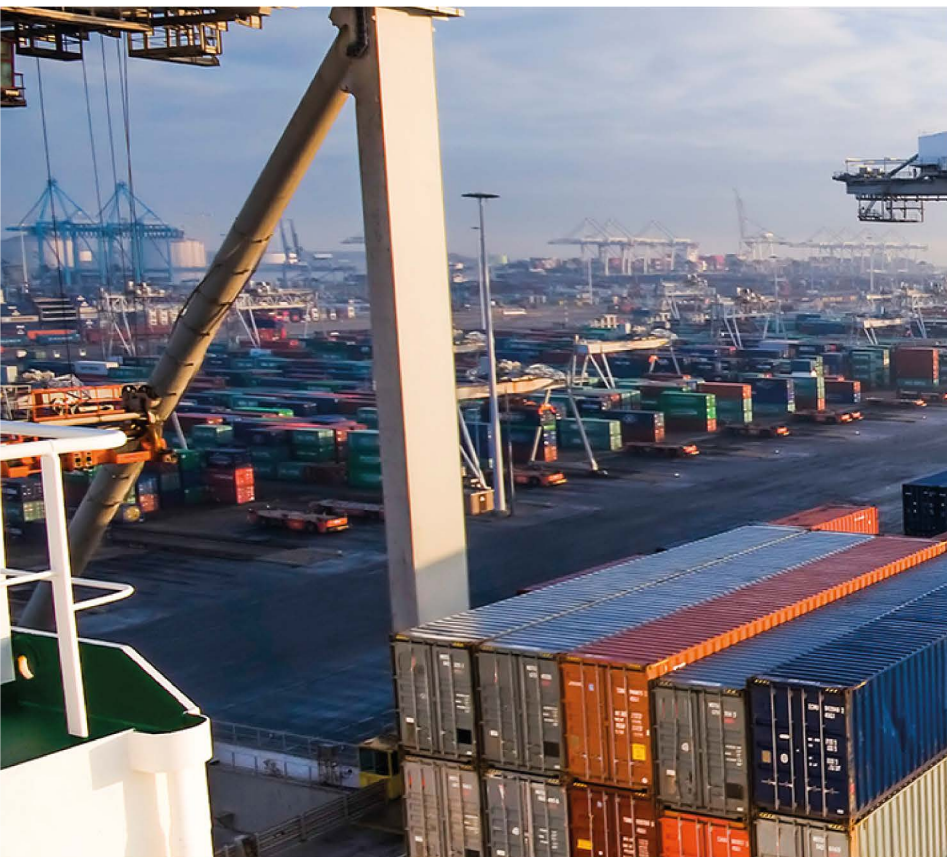
APRESENTAÇÃO COMERCIAL / **2026**





A **Konex é uma empresa de Consultoria e Negócios Internacionais** dedicada ao desenvolvimento de exportações e importações.

Temos uma estrutura com mais de duas décadas de experiência em comércio exterior e desenvolvimento de negócios internacionais. Ao longo dos anos estabelecemos alianças estratégicas e acordos operacionais com empresas de logística, despachantes aduaneiros, advogados, indústrias e distribuidores de produtos no Brasil e no exterior que colaboram para o sucesso de nossos empreendimentos”



Nossos clientes são empresas brasileiras & estrangeiras, fabricantes ou distribuidores de matérias-primas, componentes e produtos acabados que desejam atuar internacionalmente.



MISSÃO

- Oferecer aos nossos clientes a melhor solução comercial e operacional nas operações de compra e venda de produtos no mercado internacional.
- Contar com profissionais altamente qualificados e reconhecidos no mercado pelo profissionalismo, capacidade técnica e pela estrutura flexível e de baixo custo na conquista de objetivos.
- Atuar na integração de todas as fases do projeto de comércio exterior.

“Nosso objetivo é **oferecer as melhores soluções** para a realização de seus negócios internacionais.”

A background image showing a group of five business professionals (three men and two women) in a modern office setting, engaged in a meeting around a table. The image is partially obscured by the text and layout elements.

SERVIÇOS

CONSULTORIA

Através das metodologias **EXPORTA CERTO** e **IMPORTA CERTO**, desenvolvemos projetos estruturados em módulos, envolvendo diagnóstico, inteligência de mercado, viabilidade, desenvolvimento comercial e acompanhamento operacional.

TRADING

Através da Konsultrade, atuamos na estruturação e execução de operações de importação e exportação, inclusive por conta e ordem e por encomenda, integrando fornecedores, clientes, operadores logísticos, despachantes e demais agentes da cadeia de comércio exterior.



EXPORTA CERTO

MÓDULO 1 ————— Informações

MÓDULO 2 ————— Estratégia Comercial

MÓDULO 3 ————— Marketing

MÓDULO 4 ————— Missão Comercial

MÓDULO 1 - INFORMAÇÕES MERCADOLÓGICAS

Neste módulo, faremos uma análise do comportamento das vendas externas brasileiras de um determinado produto, levando ao seu conhecimento os principais mercados de exportação e variações de preços. Levantamento do tamanho do mercado de importação, tendências de crescimento e balança comercial com os quais o Brasil mantém relacionamento comercial. Também receberá informações de quem são os importadores, quanto compram, de onde compram, preços unitários e totais para um determinado período.

MÓDULO 2 - ESTRATÉGIA COMERCIAL

Análise do mercado externo e estruturação da estratégia comercial de exportação. O escopo abrange a formação de preços, prazos de entrega, lotes mínimos e condições de venda e pagamento. Também contempla a logística operacional — incluindo embalagem, acondicionamento e frete —, além do mapeamento de barreiras tarifárias e não tarifárias, estruturação do pós-venda e definição da equipe envolvida.





MÓDULO 3 - MARKETING & PROMOÇÃO COMERCIAL

Desenvolvimento de planejamento de marketing internacional para promoção de produtos e serviços no exterior. O escopo inclui a criação ou adaptação de catálogos, apresentações institucionais, websites e mídias sociais. Abrange também o design de embalagens e o desenvolvimento de materiais promocionais e de divulgação voltados para feiras e missões comerciais.

MÓDULO 4 - GERENCIAMENTO OPERACIONAL

A aquisição deste módulo engloba nossa coparticipação e envolvimento direto em todas as etapas para concretização das exportações, obtenção de registros, interlocução nos organismos anuentes, orientação e acompanhamento na elaboração de propostas ao exterior (fatura proforma), fatura comercial, packing list, assessoria no embarque, despacho aduaneiro, fechamento de câmbio e implantação de sistemas de controle das exportações. Contempla ainda a organização, cronograma e orçamento para visitas a potenciais clientes.



IMPORTA CERTO

MÓDULO 1 — Sourcing e Qualificação de Fornecedores

MÓDULO 2 — Custos e Viabilidade de Importação

MÓDULO 3 — Gerenciamento da Importação

MÓDULO 4 — Serviços Complementares

MÓDULO 1 – IMPORTA CERTO

SOURCING E QUALIFICAÇÃO DE FORNECEDORES

**PESQUISA
BÁSICA**

**QUALIFICAÇÃO
COMERCIAL**

**DUO DILIGENCE
AUDITORIA**

TRÊS NÍVES DE PESQUISA

- Identificação de fornecedores, contatos e linhas de produto
- Cotação, MOQ, prazo, pagamento, garantia e assistência técnica
- Registros oficiais, certificações, fábrica, inspeção e testes mediante orçamento específico

MÓDULO 2 - CUSTO DE IMPORTAÇÃO

Elaboração de planilha de custos de importação (conforme o regime tributário da sua empresa e destinação da mercadoria), contendo valores dos impostos de nacionalização, taxas e despesas aduaneiras e demais custos operacionais, até a contabilização dos produtos no seu estoque.

Além disso, receberá também informações das exigências dos organismos anuentes e fiscalizadores de produtos importados (Anvisa, Inmetro, Ministério da Agricultura, etc.).

MÓDULO 3 - GERENCIAMENTO DO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

Este módulo consiste na assessoria completa ao importador com o intuito de operacionalizar a importação de acordo com os dados levantados nos módulos 1 e 2. Gerenciamento e coordenação de todos os procedimentos relativos à importação.



MÓDULO 4 – SERVIÇOS COMPLEMENTARES

MISSÕES, AUDITORIAS E INSPEÇÕES

PARTICIPAÇÃO PRESENCIAL

- Feira internacionais e visitas técnicas
- Auditorias presenciais em fábricas
- Inspeção de produto, produção ou pré-embarque
- Negociações estratégicas e representação comercial



IMPORTA CERTO
EXPORTA CERTO 

☎ +55 4141-7333

🌐 www.konex.com

📍 Rua Padre Anchieta, 2310 – 80730-000
Curitiba PR – Brasil

